

～ 7月5日までの限定企画 ～

## **実践会会員様へ一度限りの特別なご提案**

**よりどりみどり！49,900円までの  
DVD教材の中から1つ、あなたが  
欲しいものを“無料”でプレゼントします！**

お待たせいたしました。2013年1月にご案内させていただき、  
その後入会申し込みをたくさんいただきましたが、電話相談の数が多すぎて  
新規募集を停止しておりました。本日再開させていただきます。

今回あなたに**無料でプレゼント**させていただくDVDは、この中のどれか1つになります。

- 片平悦子の「女性患者さんの気持ち理解し満足度・リピート度・ロコミ度を三倍にするセミナーDVD」  
(DVD3枚組 4時間15分 特典3つ付き) 定価19,800円
- 熊谷剛の「新人でもリポート率80%以上、リポート獲得実況中継セミナーDVD」  
(DVD4枚組 5時間40分 特典2つ付き) 定価29,800円
- 馬越啓一の「圧倒的に勝つ、経営戦略セミナーDVD」  
(DVD3枚組 3時間36分 特典3つ付き) 定価29,800円
- 田村剛志の「ひとり治療院でも月商100万円を達成するテンプレートセミナーDVD」  
(DVD3枚組 2時間42分 特典2つ付き) 定価19,800円
- 田村剛志・熊谷剛の「スタッフでも100万円売るための院内の仕組み作り+信頼される検査実演セミナーDVD」  
(DVD3枚組 3時間8分 特典4つ付き) 定価29,800円
- 藤井宏和の「治療院に新たな安定収入の柱を作り出す訪問マッサージ・鍼灸導入セミナーDVD」  
(DVD3枚組 3時間3分 特典2つ付き) 定価19,800円
- 田村剛志の「有料患者を1回で71人獲得&1日売上げ倍を達成した治療院イベント集客セミナーDVD」(DVD3枚組 3時間5分 特典2つ付き) 定価19,800円
- 渡邊香聖の「たった18万円のドン底から月商230万円を達成したひとり鍼灸院の経営戦略を全て公開セミナーDVD」  
(DVD3枚組 2時間55分 特典2つ付き) 定価29,800円

- 杉園信一の「心配りと魅せる治療で差別化セミナーDVD」  
(DVD3 枚組 3 時間 30 分 特典 3 つ付き) 定価 19,800 円
- 奥秋大輔の「男ひとり先生でも女性をファン化・定着させる戦略セミナーDVD」  
(DVD3 枚組 2 時間 47 分 特典 3 つ付き) 販売価格 19,800 円
- 小野寺朋美の「経路美容整体法タテートプログラムDVD」  
(DVD3 枚組 2 時間 1 分 特典 2 つ付き) 販売価格 29,800 円
- 岩間良充の「最新頭痛治療メソッド頭痛ゾーン療法DVD」  
(DVD4 枚組 1 時間 28 分 特典 3 つ付き) 販売価格 24,800 円
- 馬越グループの「年商 8 億円グループのスタッフ採用・育成管理術公開セミナーDVD」  
(DVD3 枚組 4 時間 13 分 特典 5 つ付き) 販売価格 49,800 円
- 大澤訓永の「BMK 美健整体DVD」  
(DVD3 枚組 2 時間 20 分 特典 1 つ付き) 販売価格 29,800 円
- 田村剛の「継続課金導入方法公開セミナーDVD」  
(DVD3 枚組 2 時間 15 分 特典 4 つ付き) 販売価格 29,800 円
- 小林薫の「小林式 K-ALL 整体術 DVD」  
(DVD3 枚組 1 時間 40 分 特典 4 つ付き) 販売価格 29,900 円
- 田中宏の「一人で月商300万円を超える値上げ時短戦略公開セミナーDVD」  
(DVD3 枚組 3 時間 23 分 特典 3 つ付き) 販売価格 29,800 円
- 中野稔の「VERITA 式小顔マジック DVD」  
(DVD3 枚組 2 時間 22 分 特典 5 つ付き) 販売価格 29,900 円
- クドケンスタッフによる「治療院ホームページ集客プレミアムセミナーDVD」  
(DVD4 枚組 特典 2 つ付き) 販売価格 49,900 円 \* 在庫極僅か、特典2の質問権は付きません
- 米澤浩の「らせんそう流整法 DVD」  
(DVD3 枚組 2 時間 00 分 特典 1 つ付き) 販売価格 29,900 円
- 藤原邦康の「小さな治療院の提携(アライアンス)集客戦略セミナーDVD」  
(DVD3 枚組 2 時間 52 分 特典 5 つ付き) 販売価格 29,900 円
- 古山正太の「治療院専用！最強のチラシ戦略 DVD」  
(DVD3 枚組 特典 8 つ付き) 販売価格 29,900 円

- 谷澤健二の「谷澤式ぎっくり腰療法 DVD」  
(DVD3 枚組 1 時間 35 分 特典 2 つ付き) 販売価格 29,900 円

※あなたが既にご購入されたDVDをご希望されるのはできません。  
※もしもあなたがご購入済みのDVDをご希望された場合、他のDVDをお選び頂くよう  
弊社カスタマーサポートより、この旨ご連絡させていただきます。

## 実践会会員のあなたにこのお手紙をお送りさせていただいた理由

こんにちは。

株式会社クドケンの工藤です。

今回、あなたにお手紙をお送りさせていただいたのは、あなたにこの実践会の価値をより確実にしていた  
だき、より大きな結果を手にしていただきたいからなのです。

### 内容には100%自信があります。

先日、実践会会員様、退会された先生にアンケートにご協力いただきました。

その結果を今回反映させていただいた結果、治療院集客実践会は生まれ変わり、  
さらに2013年度からパワーアップいたしました。

具体的にどう変わったのかと言いますと、4カ月に一度、治療家交流会を  
(実践会メンバー様は参加料5,000円が無料)開催することとなりました。

つまり、実際に会員同士が集まって交流する場を定期的に設けることにしたのです。  
※治療家交流会詳細は後述します。

また、SNSがいまいち盛り上がらなかったのも、フェイスブックコミュニティを導入しました。  
またまた、ゴールド会員には毎月スカイプコンサルティング権利(20分)が提供されます。

ここで、もしかするとあなたは治療院集客実践会の内容がどんなものかお忘れかもしれませんので、  
治療院集客実践会の概要を簡単にお伝えします。

治療院集客実践会とは、あなたの治療院の売上を上げるための情報源です。この実践会では、文字通り  
売上げを上げて頂くために実践できる情報を毎月お届けしようというものです。

毎月出される『1つの課題』をこなしながら、同時にあなたの治療院の売上を上げることができるというメリ  
ットがあります。

つまり、治療院集客実践会とは、売上を上げようと努力しているあなたと一緒に問題点を改善し、文字通り地域で一番繁盛している治療院を作っていただく、会員制のニュースレターサービスです。入会いただくと、「実践会の会報誌でもある月刊・治療院集客実践会ニュースレター冊子」と「成功者体験談CD」が毎月あなたのお手元に届きます。

今月お手元に届いたものが2013年の6月号になります。

## あなたが治療院集客実践会ゴールド会員に移行すべき7つの理由

### 理由その①:成功治療家マインドが定着するのに1年にかかるから

お試しのみや数か月だけ聞いてみてお終いではなく、まずは一年間じっくりいろいろな先生の考え・ノウハウを学ぶことで、骨太の正しい経営マインドが育成され、行動が変わります。数か月ではなく最低1年間は継続していただくことがあなたのためになると思っています。

### 理由その②:スカイプコンサルで疑問を解消できるから

通常のコンサルティングは月額10万円以上いただかないと直接回答しておりませんが、年間契約ゴールド会員では月に1回20分のスカイプコンサルティングを提供しております。(ご希望があれば電話)

今、困っている事、実践会での事例をもっと詳しく知りたいなどすぐに疑問に回答することができます。

### 理由その③:実際に19800円以上で販売されていたDVD教材が無料でもらえるから

今回のご案内では特別に過去販売していたDVD教材を1つお好きなものをプレゼントいたします。こんな機会はおそらく二度とないでしょう。

### 理由その④“本当に”効果のあるものだけを厳選してお伝えするから

院長として、最新の情報を仕入れておくことは大事なことです。それに振り回されて時間を無駄にすることは避けるべきです。そんなものに気を取られるのではなく、真に集客効果のある事をやれ！とクドケン  
は断言します。**あなたを本当に効果のあるものへ導き、間違った方向に進んでいれば軌道修正をします。**

### 理由その⑤:大量のアイデアが湧き出すから

院長の仕事で大事なことは手を動かすことよりも頭を使って考えることですね？つまり、院の売上をどうすれば伸ばせるか？どうすれば患者さんにもっと価値を提供できるか？という、アイデアを出すことです。

もしそのアイデアが大きければ大きな程、結果をもたらすでしょう。しかし、そのアイデアが貧弱な物であればどうでしょうか？

**事実:あなたの治療院は、あなたのアイデア以上に大きくなることはありません。アイデアがあなたの治療院の限界を決めます。**



治療院集客実践会に参加してから大きく変わった所といえば、経営に関する意識です。

それまでは、技術さえ一流であれば集客が出来るものだと思っていましたが、そうではなく、技術+αの+αの部分強化すれば極端な話、技術はそこそこでも集客出来るのだということを教えていただきました。毎月送られてくる提案を実践することにより、劇的ではありませんが、確実に患者数や単価は上がっています。リピート率も^^。

経営戦略や集客についてのご提案は実践しやすい事ばかりなので、私のような者でも、すぐに実践できとても助かっています。これからもよろしくお願いします。(藤井カイロプラクティック 藤井基宏)

### ● やれば必ず結果がついてくるので、やるかやらないかですネ!!



毎日、CD資料が届くのを楽しみにしています。  
実際に成功されている治療家さんと工藤さんとの対談を聞いていて、改めて顧客(患者さん)の立場になって考えることがいかに重要かを実感させられ、モチベーションのUPにつながっています。特に岡林先生の費用の3倍の価値を与えるという考えには頭の下がる思いでした。また、資料も知らないことや、知っているが行動に移せていないことなど尻を叩かれる思いで実践しています。全部ではないですが、やれば必ず結果がついてくるので、やるかやらないかですネ!!

(治療院名) のみや接骨院 (お名前) 野々宮 祥史

毎月、CD資料が届くのを楽しみにしています。実際に成功されている治療家さんと工藤さんとの会談を聞いていて、改めて顧客(患者さん)の立場になって考えることがいかに重要かを実感させられ、モチベーションのUPにつながっています。

特に岡林先生の費用の3倍の価値を与えるという考えには頭の下がる思いでした。また、資料も知らないことや、知っているが行動に移せていないことなど尻を叩かれる思いで実践しています。全部ではないですが、やれば必ず結果がついてくるので、やるかやらないかですネ!!

(のみや接骨院 野々宮祥史)

### ● 経営者としての2つの顔をもたなくてはいけないということを改めて感じた



治療院集客実践会を6月～利用して、今までと明らかに変わったことは、「治療家としての技術を上げること＝売上が上がる。」と考えていたのが、治療家としての技術の向上と、経営者としての経営とは別もの。つまり、私のような1人先生の開業治療院においては、治療家にプラスαして経営者としての2つの顔をもたなくてはならないということを改めて感じた(意識改革した)こと。※施術内容は、今すぐに変えられないが(一人一人の患者さんを大切にしたいので)院内POP、ニュースレターetc 今の私に出来ることから始めたところです。

(治療院名) はり・灸・ソフト整体 本町の治療院 (お名前) 岡田 健郎

治療院集客実践会を6月～利用して、今までと明らかに変わったことは、「治療家としての技術を上げること＝売上が上がる。」と考えていたのが、治療家としての技術の向上と、経営者としての経営とは別もの。つまり、**私のような1人先生の開業治療院においては、治療家にプラスαして経営者としての2つの顔をもたなくてはならない**ということを改めて感じた(意識改革した)こと。

※施術内容は、今すぐに変えられないが、(個々の患者さんを大切にしたいので)院内POP、ニュースレターetc 今の私に出来ることから始めたところです。(はり・灸・ソフト整体おかだ治療院 岡田健郎)

● **今まで自分が勝手に作りだした限界を破る事が出来てきました。**



一年前から参加させて頂き、毎月のCDが楽しみです。音声対談を聞ける事でマインドセットの重要性、新しい視点が広がり、**今まで自分が勝手に作りだした限界を破る事が出来てきました。**昨年より、保険対象でない症状の方からはきちんと説明し、自費にて治療させて頂いています。まだ、ビフォーアフターをとり入れる事により、患者様の変化を具体的に感じて頂けるようになりました。今までの業界の習慣にとらわれずに患者様のために、楽しく胸をはって仕事が出来ています。ありがとうございます。

(治療院名) しゅはら鍼灸整骨院 (お名前) 主原 一郎

一年前から参加させて頂き、毎月のCDが楽しみです。音声対談を聞く事によってマインドセットの重要性、新しい視点が広がり、**今まで自分が勝手に作りだした限界を破る事が出来てきました。**昨年より、保険対象でない症状の方からはきちんと説明し、自費にて治療させて頂いています。まだ、ビフォーアフターをとり入れる事により、患者様の変化を具体的に感じて頂けるようになりました。今までの業界の習慣にとらわれずに患者様のために、楽しく胸をはって仕事が出来ています。ありがとうございます。  
(しゅはら鍼灸整骨院 主原 一郎)

● **オープン11ヶ月で新規患者様が1,000名に達しました。**



「グループ20店舗で圧倒的な新患来院数」  
 9月で新規オープンして1年が経とうとしています。  
 当院は、店作りや店舗名など全く異なった店舗ですが、  
 技術の共有、日々のデータの共有を行っているグループの  
 1院であります。クドケンさんにお世話になってから、1日の  
 来院数が5人程度の頃から出来る事はやってみると  
 いう事で、「ニュースレターの実施」「ポスティングの強化」  
 「ブラックボードの活用」そして「インターネットの集客」  
 実行しました。オープン11ヶ月で、新規患者様が1000名に  
 達しました。(平均月間100人新患)これからもよろしく  
 お願いします。

(治療院名) ローズの花 鍼灸接骨院 (お名前) 院長 中村剛

「グループ20店舗で圧倒的な新患来院数」9月で新規オープンして1年が経とうとしています。当院は、店作りや店舗名など全く異なった店舗ですが、技術の共有、日々のデータの共有を行っているグループの1院であります。クドケンさんにお世話になってから、1日の来院数が5人程度の頃から出来る事はやってみるという事で、「ニュースレターの実施」「ポスティングの強化」「ブラックボードの活用」そして、「インターネットの集客」実行しました。

おかげ様で、オープン11ヶ月で新規患者様が1,000名に達しました。(平均月間100人新患)これからもよろしくお願いします。(ローズの花 鍼灸接骨院 院長 中村剛)

● リピート率は格段に上がりました。音声対談は、新たな気づきを与えてくれます。



加藤敏之 先生

院内での患者さんへの説明や、院外でのフォローなど、今までおろそかにしていたことが浮き彫りになり、それらを改善することでリピート率が格段に上がりました。音声対談は、新たな気づきを与えてくれます。現在は1人整体院なのですが、今後の展開を考える上で、音声対談・冊子の内容は有効になってくると思います。いつも価値ある内容をお送り頂き、ありがとうございます。

(治療院名) 富士さわやか整体院 (お名前) 加藤 敏之

院内での患者さんへの説明や、院外でのフォローなど、今までおろそかにしていたことが浮き彫りになり、それらを改善することでリピート率が格段に上がりました。音声対談は、新たな気づきを与えてくれます。現在は1人整体院なのですが、今後の展開を考える上で、音声対談・冊子の内容は有効になってくると思います。いつも価値ある内容をお送り頂き、ありがとうございます。

(富士さわやか整体院 加藤敏之)

いかがでしょうか？

この先生達は皆、ゴッドハンドでもなければ、初めからマーケティングセンス、集客センスがあったわけはありません。

それなのに、なぜこのように成長していらっしゃるのかと言いますと、実践会の価値を信じてひとつひとつを実践されたからなのです。

つまり、これは単純に根気の問題であって、根気さえあればどんな先生でも成功することは夢ではないのです。

しかし「根気」というと、  
「根気が無いから困ってるんだよ・・・」

というお声があなたから聞こえてきそうですね。  
ご安心ください。

そこは生まれ変わった治療院集客実践会に新しく備わった、**定期的**に開催する**実践会メンバー交流会**にご期待下さい！

**DVDを購入されてもあなたは他の治療家さん達には会えませんが、交流会には志の高い治療家さんや、私、工藤を含む、クドケンスタッフ達が一堂に集まり、切磋琢磨できますのでモチベーションのアップ、継続ができることですよ！**

**もし、今現在あなたが繁盛できていないのであれば、  
それはあなたのせいではないのかもしれない…**

今から2年ほど前、治療院集客実践会は誕生しました。  
誕生したきっかけは、あるクライアントさんからの一言から始まります。

「以前に通っていたスクールで[身体の知識]や[治療のテクニック]を教えてくれる、  
凄腕の先生がいらっしゃるんですけど、なぜだか繁盛している様子がないんですよ。  
これって、どうしてなのでしょう？工藤さんはどう思われますか？」

僕はその時思いました。

「そもそも、治療技術と経営・集客は全くの別物。身体を治す技術が素晴らしくても、  
集客スキルがなければ新規患者さんはやってこない」

「そうか、スクールや学校では、患者さんの集め方を教えてもらえないのか！

(というか、集め方を知らないから教えられない……。)」

そうです。

もし、あなたが今現在、繁盛できていないのであれば、それはあなたのせいではないかもしれません。

学校やスクール、治療家を育成する業界全体の風潮が現代にマッチしていないという見方もできます。いうなれば、あなたは被害者なのかもしれません。

もし、あなたが今、繁盛していなければ、売上の恐怖が頭から離れることがなく、辛い思いをされているかもしれません。

そんなあなたに共感し、叱ってくれる人はいるでしょうか？経営の仕方や患者さんとのコミュニケーションの取り方、集客方法を指摘してくれる人はいるでしょうか？

そんな治療家さんのために、日本一の治療院経営ノウハウ・集客ノウハウをお伝えする事。

そして4ヶ月に1回の交流会で、治療家同士が集まれる「場所」を提供する事。

それが【新・治療院集客実践会】の使命であり存在理由であると考えています。

## なぜ、タダでお好きなDVD教材を1本プレゼントさせていただくのか？

その理由は、新しく生まれ変わった、新・治療院集客実践会を年間購読していただきたいのです。  
新しく生まれ変わった、新・治療院集客実践会にご入会いただくと、以下の特典が付きます。

### 特典①：よりどりみどり！49900円までのDVD教材を1本プレゼント

- 片平悦子の「女性患者さんの気持ち理解し満足度・リピート度・ロコミ度を三倍にするセミナーDVD」  
(DVD3枚組 4時間15分 特典3つ付き) 販売価格 19,800円
- 熊谷剛の「新人でもリポート率80%以上、リポート獲得実況中継セミナーDVD」  
(DVD4枚組 5時間40分 特典2つ付き) 販売価格 29,800円
- 馬越啓一の「圧倒的に勝つ、経営戦略セミナーDVD」  
(DVD3枚組 3時間36分 特典3つ付き) 販売価格 29,800円
- 田村剛志の「ひとり治療院でも月商100万円を達成するテンプレートセミナーDVD」  
(DVD3枚組 2時間42分 特典2つ付き) 販売価格 19,800円

- 田村剛志・熊谷剛の「スタッフでも100万円売るための院内の仕組み作り+信頼される検査実演セミナーDVD」  
(DVD3枚組 3時間8分 特典4つ付き) 販売価格 29,800円
- 藤井宏和の「治療院に新たな安定収入の柱を作り出す訪問マッサージ・鍼灸導入セミナーDVD」  
(DVD3枚組 3時間3分 特典2つ付き) 販売価格 19,800円
- 田村剛志の「有料患者を1回で71人獲得&1日売上げ倍を達成した治療院イベント集客セミナーDVD」(DVD3枚組 3時間5分 特典2つ付き) 販売価格 19,800円
- 渡邊香聖の「たった18万円のドン底から月商230万円を達成したひとり鍼灸院の経営戦略を全て公開セミナーDVD」  
(DVD3枚組 2時間55分 特典2つ付き) 販売価格 29,800円
- 杉園信一の「心配りと魅せる治療で差別化セミナーDVD」  
(DVD3枚組 3時間30分 特典3つ付き) 販売価格 19,800円
- 奥秋大輔の「男ひとり先生でも女性をファン化・定着させる戦略セミナーDVD」  
(DVD3枚組 2時間47分 特典3つ付き) 販売価格 19,800円
- 小野寺朋美の「経路美容整体法タテートプログラムDVD」  
(DVD3枚組 2時間1分 特典2つ付き) 販売価格 29,800円
- 岩間良充の「最新頭痛治療メソッド頭痛ゾーン療法DVD」  
(DVD4枚組 1時間28分 特典3つ付き) 販売価格 24,800円
- 馬越グループの「年商8億円グループのスタッフ採用・育成管理術公開セミナーDVD」  
(DVD3枚組 4時間13分 特典5つ付き) 販売価格 49,800円
- 大澤訓永の「BMK美健整体DVD」  
(DVD3枚組 2時間20分 特典1つ付き) 販売価格 29,800円
- 田村剛の「継続課金導入方法公開セミナーDVD」  
(DVD3枚組 2時間15分 特典4つ付き) 販売価格 29,800円
- 小林薫の「小林式K-ALL整体術DVD」  
(DVD3枚組 1時間40分 特典4つ付き) 販売価格 29,900円
- 田中宏の「一人で月商300万円を超える値上げ時短戦略公開セミナーDVD」  
(DVD3枚組 3時間23分 特典3つ付き) 販売価格 29,800円

- 中野稔の「VERITA 式小顔マジック DVD」  
(DVD3 枚組 2 時間 22 分 特典 5 つ付き) 販売価格 29,800 円
- クドケンスタッフによる「治療院ホームページ集客プレミアムセミナーDVD」  
(DVD4 枚組 特典 2 つ付き) 販売価格 49,900 円 \* 在庫極僅か、特典2の質問権は付きません
- 米澤浩の「らせんそう流整法 DVD」  
(DVD3 枚組 2 時間 00 分 特典 1 つ付き) 販売価格 29,900 円
- 藤原邦康の「小さな治療院の提携(アライアンス)集客戦略セミナーDVD」  
(DVD3 枚組 2 時間 52 分 特典 5 つ付き) 販売価格 29,900 円
- 古山正太の「治療院専用！最強のチラシ戦略 DVD」  
(DVD3 枚組 特典 8 つ付き) 販売価格 29,900 円
- 谷澤健二の「谷澤式ぎっくり腰療法 DVD」  
(DVD3 枚組 1 時間 35 分 特典 2 つ付き) 販売価格 29,900 円

※あなたが既にご購入されたDVDをご希望されるのはご遠慮下さい。当然返金保証などはありません。もしもあなたがご購入済みのDVDをご希望された場合、他のDVDをお選び頂くよう弊社カスタマーサポートより、この旨ご連絡させていただきます。

## **特典②：月1回の電話（またはスカイプ）コンサルティング20分（通常は月最低10万円をチャージするクドケンのコンサルタントが担当します。）**

電話コンサルティングではこのような方にお薦めです。

- ・ホームページからの集客を増やしたい方
- ・リピート率をアップしたい方
- ・時短・客単価をアップしたい方
- ・その他、院経営に関して相談したい方

「相談時間が短か過ぎるのではないか？」という心配は御無用です。

電話相談希望の方には事前に相談内容をお知らせ頂く為の「電話コンサルシート」があります。

あなたの相談内容を事前に把握して、その上で電話コンサルティングに臨みます。

従って、電話相談は以下のようにスタートします。

「こんにちは。今回のご相談内容は〇〇ということですが……」

ですから、20分の相談は決して短くはありません。

院経営をしていく際にぶつかる疑問や悩みは電話コンサルで解決しましょう！

※電話コンサルティングは月一回の特典なので、院経営に困った際には是非ご利用下さい。実践会の内容を十分に理解いただけた、最近では院経営が順調などの際は無理にご利用されなくても結構です。

### **特典③：4カ月に一回の治療家交流会（飲み会）参加料5,000円が無料 ＜東京・大阪開催＞（一般参加者は参加料5,000円）**

※4月毎に東京・大阪両方で開催しており、詳細はご入会者様に追ってお知らせします。

4ヶ月に一度の治療家交流会ではクドケンこと、私、工藤と過去に対談やセミナーを開催した先生もお呼びする予定です。

治療家の先生だけではなく、私はもちろん、クドケンのコンサルタントや社外取締役の古山さんなども参加予定です。

※私とクドケンでコンサルタントをしている齊藤のコンサルティングは最低10万円。  
古山さんのコンサルは1回数万円～数十万円ですが、この会の場に関しては無料でおしみなくアドバイスして下さることでしょう！

**あなたはこの、豪華な交流会に無料で参加できるのです！**

ちなみにこの交流会は年3回の開催を予定しています。

この交流会は参加費用として、一般参加者からいただく会費は5,000円です。

しかし、**新・治療院集客実践会会員様は会費無料**です。

**金額に換算すると3(年間に交流会を開催する予定数)×5,000円(交流会会費)=15,000円を得ることになります。**

## **まだまだあります、実践会特典！**

### **メンバー限定の会員制 Face book ページご招待**

Face book に治療院集客実践会のページを用意しました。治療家というのはどうしても孤独になりがちです。

しかしこのメンバー限定の Face book ページを使えば全国の志の高い治療家同士で実名で意見交換することができます。

会員同士でセミナーを開催したり、治療院経営における有益な情報をメンバーに共有することができます。この実践会は全国にメンバーがいるので、全国各地の成功例を知ることができるでしょう。

※メンバー同士のいがみ合いや誹謗中傷はおやめください。即刻ご退会いただくこととなります。

## 条件は2013年7月より年間契約にするだけです。

いままで、あなたにご入会いただいた際の課金方法は毎月更新されていく仕組みでした。いうなれば、月契約と言えたでしょう。

しかし、新・治療院集客実践会ゴールド会員では、月会費4,980円×12ヶ月をご一括。あるいは、分割(最大12回払いまで可能)でお支払い頂く、年契約としていただくだけです。

## 繁盛する情報が凝縮されている治療院集客実践会に “タダ”で入会できると言っても過言ではありません！

月契約から年契約に変わったことで、もしかするとあなたは少しばかり尻ごみされているかもしれません。

ここで少し、お考えいただきたいのですが、新・治療院集客実践会にお申込頂いた場合、**クドケンで販売しているDVD教材をあなたは1つも手に入れる事が出来ます。**

1年契約の場合に掛かる会費59,760円(12ヶ月×4,980円)で49,900円以下の教材を手に入れられるということは、**あなたは繁盛する情報が凝縮されている治療院集客実践会に“タダ”で入会できると言っても過言ではない**ということなのです。

それだけではありません。

4ヶ月に一度の治療家交流会では先ほどもお伝えした通り、治療家交流会には私、工藤と過去に対談やセミナーを開催した先生もお呼びする予定です。

**金額に換算すると3(年間に交流会を開催する予定数)×5,000円(交流会会費)=15,000円を得ることになります。**

治療家の先生だけではなく、私はもちろん、クドケン社のコンサルタントや社外取締役の古山さんなども参加予定です。

※私とクドケンでコンサルタントをしている斉藤のコンサルティングは最低10万円。

古山さんのコンサルは1回数万円～数十万円ですが、この会の場に関しては無料でおしみなくアドバイスして下さることでしょう！

**あなたはこの、豪華な交流会に無料で参加できるのです！**

ちなみにこの交流会は年3回の開催を予定しています。

そして、通常は最低10万円を頂いているコンサルティングサービスの一部（毎月の電話（またはスカイプ）相談）もさせていただきます。

つまりあなたが、生まれ変わった治療院集客実践会に再入会するメリットは

**「実践会の年会費を確実に凌駕する」**

ということなのです。

ちなみに会費を1日あたりの金額に換算すると、たったの166円です。

1日わずか166円の投資をしていただくだけで、地域一番の繁盛治療院にのし上がるノウハウが手に入るのです。ノウハウだけじゃありません。

**あなたのモチベーションを維持、継続してくれる、何ものにも代えがたい仲間ができるのです。**

（もともと、DVD教材を1つプレゼントさせて頂く時点で**あなたがお支払いする実践会会費はDVD教材の定価と相殺して考えればほぼゼロ円になるどころか、選ぶDVDによっては大きく得をされるのが事実ですが・・・**）

さらに言えば、年4回の交流会会費合計20,000円分をあなたは得しますし、最低10万円以上お支払頂かなければ通常は行わない電話コンサルもついてきます）

※新・治療院集客実践会年間契約ゴールド会員を2年目以降の参加をご希望される場合は、2年目からは1ヶ月4,980円の月会費制へと移行し、引き続き治療院集客実践会会員でいていただくことが可能です。もちろん、継続をご希望でない場合には、2年目以降は継続していただく必要はありません。

その際の手続きは非常に簡単なのでご安心ください。

**これらが今回に限り全て手にすることができるのです！**

- お好きなDVD教材1本(クドケンで販売している49,900円までのDVD教材の中からお選び頂きます) ※今回のみのご提案
- 年4回開催される治療家交流会の交流会費5,000円×3回=15,000円が無料

※ ゴールド会員のみ

- 本来は最低10万円するコンサルティングサービスでしか受けられない月1回20分間の電話コンサル

※ゴールド会員のみ

- 繁盛治療院を経営している方との音声対談CD（毎月お届けします）
- 治療院集客実践会ノウハウニュースレター（毎月お届けします）
- 治療院集客実践会メンバー限定の会員制フェイスブックページへご招待

**ただし、ご案内の内容は一回限りです。**

**ご安心ください。あなたには何の煩わしさもありません。**

現在と同じように、支払いやすい月額4,980円のお支払いで大丈夫です。

既存の会員様に関しては年間契約ゴールド会員の意思表示をいただくだけで、今と全くかわらない支払い条件にてそのほかの特典がすべて受けられるのです

※ただし、1年間契約となりますので、途中解約はできません。

### 【注意事項】必ずお読みください よくある質問

Q: 会費の金額と、支払い方法を教えてください。

現状の会員様は現在のままの決済方法で問題ありません。お支払い頂く金額に変わりはありません。プレゼントさせていただくDVDを決めていただきゴールドプランに切り替えるという意思表示をしていただくだけです。

※ただし、1年間契約となりますので、途中解約はできません。

2013年7月から2014年6月まで年間契約となります。契約期間内はご解約できかねます。

※上記以外に質問がある場合は、弊社まで、お気軽にお問い合わせください。

1. メールでの連絡 info@kudokenn.com(24時間受付)
2. FAXでの連絡 03-5942-5348(24時間受付)
3. 電話での連絡 03-5942-5342(平日10時~17時受付)

お電話でのご相談・お問い合わせはお気軽にどうぞ！

03-5942-5342(平日10時~17時受付)

メールでのお問い合わせはこちら [info@kudokenn.com](mailto:info@kudokenn.com) (通常2営業日以内に回答します)

## 追伸

今回のご案内は次回いつになるかわかりません。コストを考えると赤字ぎりぎりのご提案だからです。

正直申しまして、**今回のご案内は実質無料です。**

**この年間契約ゴールド会員様はDVDと交流会会費合計15,000円、スカイプコンサルティングをご利用いただけます。**

是非、この機会に年間契約ゴールド会員に移行して、すべてのご提案を手にしてください。

ただし、申込期限が**7月5日**までとなっておりますので、お早めにお申し込みくださいませ。

→ お申し込みはこちらからお願いします。

<https://88auto.biz/response/touroku/thread318.htm>